

telematel

Módulo Cuadro de Mando

Control y decisiones anticipadas sobre procesos críticos de su Negocio



El Módulo de Cuadro de Mando es un conjunto de diferentes herramientas (Informes, Tablas Dinámicas Excel e Indicadores de Rendimiento), que le permiten explotar cualquier dato de la empresa almacenado en la base de datos de la aplicación y desde perspectivas completamente diferentes orientadas a la supervisión del Gerente y del Equipo Directivo. Gracias a esta orientación se facilita el Management y la toma de decisiones.

Realice un Diagnóstico completo de su empresa

El Módulo de Cuadro de Mando permite **explotar desde múltiples perspectivas** (Empresa, Delegación, Ejercicio, Periodo, Marca, Grupo Artículo, Grupo Cliente, Centro Coste, ...) la información registrada a través de los procesos de negocio de la aplicación. De esta manera, por ejemplo, podrá consultar desde el Riesgo de un Cliente globalmente en todas las Delegaciones hasta la Venta de un Grupo de Producto, en un determinado Punto de Venta.

Trabaje con herramientas que le permitan Delegar y Profesionalizar su empresa

Los Informes, Tablas Dinámicas Excel e Indicadores de Rendimiento están diseñados para todas las Áreas Críticas de la Empresa. Estas herramientas le ofrecen la posibilidad de delegar la responsabilidad del control y supervisión a su Equipo Directivo. Esto le permite **concentrarse en adquirir una visión global o estratégica mientras su equipo se centra en lo táctico y/u operativo.**

Tome decisiones estratégicas Acertadas

El proceso de toma de decisiones, comienza con la búsqueda de información. Sin lugar a dudas, el Cuadro de Mando le será de gran ayuda para aglutinar y dar forma a la información con el objetivo de analizar el funcionamiento general de la empresa. Por lo tanto, **agiliza el proceso de Toma de Decisiones en base a información confiable y en el momento que lo requiera.**

Use las Alertas para supervisar la operativa diaria

Una de las grandes ventajas del Cuadro de Mando es, que tras **establecer los objetivos reflejados en indicadores de rendimiento**, da la posibilidad de **configurar el envío de alertas automáticas** (ej. Stock bajo mínimos de un material, N° de obras sin facturación registrada en el último período, etc.), mediante un email, al usuario especificado para avisarle de la alerta en cuestión.

PRESTACIONES CLAVE TABLAS EXCEL

- 16 Tablas Dinámicas Excel Generales con capacidad de profundizar en más de 100 Hojas Excel de Detalle.
- Compatible con Versiones de Office 2003 y Office 2007.
- Posibilidad de analizar datos de forma independiente a la base de datos de la aplicación de gestión.
- Posibilidad de adaptar la presentación de datos desde Excel o el modelo de datos desde la Base de Datos Access.
- Posibilidad de Actualizar los datos automáticamente vía Tareas Programadas o manualmente desde el EXCEL.
- Multi-Empresa, Multi-Delegación, Multi-Ejercicio y Multi-Periodo.

BENEFICIOS

- CONTROLE LAS ÁREAS CRÍTICAS.
- DELEGUE EL CONTROL DEL DETALLE DIARIO
- AGILICE LA TOMA DE DECISIONES.
- OBTENGA INFORMACIÓN FIABLE EN EL MOMENTO QUE DESEE.

DATOS CLAVES

- 20 años de experiencia
- 2.350 clientes
- 13.000 usuarios
- 24.000 licencias activas
- 2.300 mejoras de producto al año

Desde la Tabla Dinámica Excel Planificación de Tesorería supervise a diario la previsión de tesorería para conocer sus necesidades de financiación o inversión y anticipar posibles problemáticas.

PLANIFICACION DE TESORERIA

02/06/2010

ACTUALIZAR LOS DATOS

OCULTAR FILAS SIN IMPORTES

RECOPILAR ALBARANES CIV

FORMAS DE PAGO	DISP	VENCIDOS	jun.10	jul.10	ago.10	sep.10	oct.10	nov.10	dic.10
TOTAL Cobros		271.797	97	12.678	62.600	62.600	0	0	0
Disponibles	A	269.231	97	12.678	62.600	62.600	0	0	0
No Disponibles	P	2.566	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL Pagos		146.783	124.019	1.238	0	0	0	0	0
Disponibles	A	146.783	124.019	1.238	0	0	0	0	0
No Disponibles	P	0	0	0	0	0	0	0	0,00
PERSONAL		0	10.000	10.000	10.000	10.000	10.000	10.000	10.000
IMPUESTOS		0	0	0	0	0	0	0	0
PRESTAMOS		0	0	0	0	0	0	0	0
SALDO BANC/J		244							
PREVISION DE TESORERIA		124.930	-8.984	34.456	87.056	139.656	129.656	119.656	109.656

PREVISION FACTURACION

VI	Prevision Ventas	1	2	3	4	5	6	7	8
Recibos bancarios	70%	0	0	0	0	0	0	0	0
Reposicion	20%	0	0	0	0	0	0	0	0
Cantado	10%	0	0	0	0	0	0	0	0
Disponibilidad Facturación		0	0	0	0	0	0	0	0

NUEVA SITUACION A TESORERIA

PREVISIONES DE PAGO POR BANCO	SALDO	01/05/2010	jun.10	jul.10	ago.10	sep.10	oct.10	nov.10	dic.10
1 Banco Santander Central Hispano	-106.76	62.085	186.104	1.238	0	0	0	0	0
2 Banco Santander Central Hispano	-106.76	31.734	34.734	0	0	0	0	0	0
5 Banco Santander Central Hispano	-106.76	0	0	0	0	0	0	0	0

Desde la Tabla Dinámica Excel Documentos de Ventas supervise a diario el proceso de venta desde la oferta a la factura por volumen e importe.

DOCUMENTOS DE VENTA

02/06/2010

ACTUALIZAR LOS DATOS

Fecha Informe: 02/06/2010

Inicio: 01/05/2010

Fin: 31/05/2010

FECHAS EMPRESA DELEGACIONES

TELEMATEL

TOTALES		593	5	22.287	50	1.741.474.414	593	104	137.964.442	5.049	274	
Empleado	cod_empt	cod_usu	Importe	Numero	Importe	Numero	I_Cargo	I_Abono	Numero	I_Cargo	I_Abono	Numero
Ricardo Soto del Valle	4	dtem	500	4	10.584	19	1.741.363.920	0	46	9.350	-548	19
Luis Perez Ceballos	4	AA	0	0	1.489	2	1.752	0	4	0	0	0
Santiago Ruzquez Sillon	5	almat	0	0	210	2	72.313	0	17	0	0	0
Juan Jose Pineda	01	ADMIN	58	1	10.004	27	37.729	592	37	137.955.089	-4.191	250



Para solicitar una Demo Gratuita contáctenos:
Sardenya 171, 08013 Barcelona ☎ 902 361 834 📠 932 316 603
comercial@telematel.com 🌐 www.telematel.com



PRESTACIONES CLAVE INFORMES

- 25 Informes Generales predefinidos con capacidad de configurar más de 100 Variantes de dichos Informes.
- Consulta e Impresión de Informes online directamente contra la base de datos de la Aplicación.
- Posibilidad de adaptar los Informes con Plantillas y Formulas.
- Multi-Empresa, Multi-Delegación, Multi-Ejercicio y Multi-Periodo.

PRESTACIONES CLAVE CUADRO SEMAFÓRICO

- 54 Indicadores de Rendimiento predefinidos.
- Posibilidad de definir valores para cambio de Semáforo para cada Indicador de Rendimiento.
- Posibilidad de crear Indicadores de Rendimiento sobre cualquier dato de la Aplicación.
- Posibilidad de definir Permisos y Asignar Responsable por Grupos e Indicadores.
- Posibilidad de recibir y visualizar Alertas sobre cambio de semáforo del Indicador de Rendimiento.

MÓDULOS DISPONIBLES

Análisis de las Ventas

CONTROLE SUS PREVISIONES Y TOMA MEJORES DECISIONES SOBRE CANAL, MARGEN Y CLIENTES

- Registro de Previsiones de Venta por múltiples Conceptos
- Informes Evolución de las Ventas a partir de Albaranes o Facturas
- Informes Tendencias de Venta por Cliente
- Informes ABC Rentabilidad por Marca o por Cliente
- Tabla Dinámica Excel Situación de Cliente
- Tabla Dinámica Excel Análisis de Ventas
- Tabla Dinámica Excel Seguimiento de Comerciales
- Tabla Dinámica Excel Seguimiento de Clientes

Análisis de las Compras

TOME MEJORES DECISIONES SOBRE PROVEEDORES Y CONDICIONES COMPRA

- Registro de Previsiones de Compra por múltiples Conceptos
- Informes Evolución de las Compras
- Tabla Dinámica Excel Control de Artículos
- Tabla Dinámica Excel Análisis de Compras
- Tabla Dinámica Excel Seguimiento de Proveedores
- Tabla Dinámica Excel Comparativa Compras/Ventas

Análisis de la Actividad

TOME MEJORES DECISIONES EN LA ACTIVIDAD DIARIA

- Tabla Dinámica Excel Control Mensual
- Tabla Dinámica Excel Carnet de Gerencia
- Tabla Dinámica Excel Documentos de Ventas
- Tabla Dinámica Excel Documentos de Compras

Análisis Financieros

TOME MEJORES DECISIONES SOBRE RIESGO Y NECESIDADES FINANCIACIÓN

- Mantenimiento de Plantillas y Formulas para Informes
- Informes Financieros y Ratios
- Informes Seguimiento Stocks
- Tabla Dinámica Excel Planificación Tesorería
- Tabla Dinámica Excel Pérdidas y Ganancias
- Tabla Dinámica Excel Balance Situación
- Tabla Dinámica Excel Histórico de Impagados

Cuadro Mando Semafórico

SUPERVISE LA OPERATIVA DIARIA Y CUMPLA LOS OBJETIVOS

- Use más de 54 Indicadores de Rendimiento predefinidos
- Delegue el control sobre Indicadores de Rendimiento
- Supervise Indicadores en Cuadro de Mandos Semafórico
- Administre las Alertas sobre Indicadores de Rendimiento
- Visualice las Alertas sobre Indicadores de Rendimiento

Creación Indicadores de Rendimiento Semafóricos

DEFINA INDICADORES PARA SUPERVISAR LA OPERATIVA DIARIA Y CUMPLIR OBJETIVOS

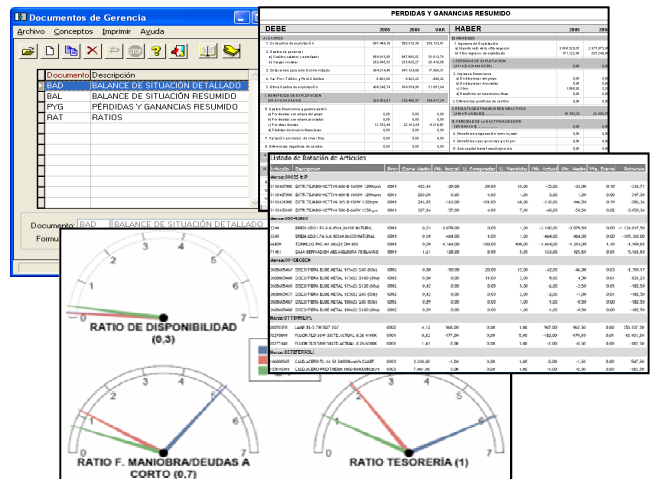
- Defina Indicadores de Rendimiento sobre cualquier dato de la Aplicación

“Con el Módulo Cuadro de Mandos podemos acceder en cualquier momento a toda la información y visualizarla desde una perspectiva totalmente distinta que nos facilita la gestión”

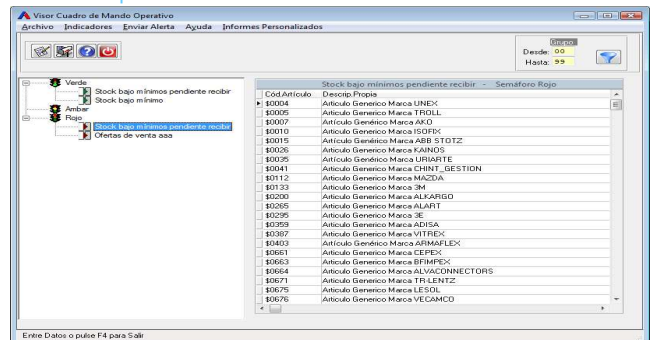
Desde la Tabla Dinámica Excel Situación del Cliente supervise la Venta, Margen, Riesgo e Impagados del Cliente.



Desde los Informes el gerente o responsable de área analiza en detalle los datos de la empresa.



Desde el Visor del Cuadro Semafórico el gerente o responsable de área supervisa el estado de los Indicadores de Rendimiento.



Para solicitar una Demo Gratuita contáctenos:

Sardenya 171, 08013 Barcelona ☎ 902 361 834 📠 932 316 603
 comercial@telematel.com 🌐 www.telematel.com

